

ÇUHADAROĞLU

Yıl: 9 Sayı: 26 Kasım 2009 - Ocak 2010

Trend

KOCAMANLAR
ALÜMİNYUM

AHMET ÇUHADAROĞLU
RÖPORTAJI

“ALU2009” SONUÇLANDI

SÜRDÜRÜLEBİLİR
REKABET GÜCÜ İÇİN
BULUŞMA NOKTASI

AKMANLAR'DAN
SEKTÖREL EĞİTİM

BOOMERANG
EĞRİSEL KAPI

HERKES ROLÜNÜ
OYNASIN

Fotoğraf: Murat ÇUHADAROĞLU - Kayen Yıldızlar, Kartalkaya



ÇUHADAROĞLU
HOLDING



ÇUHADAROĞLU

Alüminyum Sistemleri



İsmimiz Referansımızdır...

ÇUHADAROĞLU 56 yılın tecrübesiyle; Alüminyum Doğrama, Cephe Kaplama Sistemleri, Özel Sistem Serileri, Kompoze Cephe Kaplama Sistemleri, Otomatik Kapılar, Alüminyum Aksesuarları, Kapı Pompa ve Mekanizmaları, Alüminyum, Yangına ve Patlamaya Dayanıklı Güvenlik Ürünleri, Isı ve Ses Yalıtımı Kapı-Pencere Sistemleri, Alüminyum Korkuluk Sistemleri alanlarında hizmet vermektedir.



Dear Readers,

As we are approaching the end of 2009 with this issue of ours, the year we are leaving behind boils down to a reality that it was a hard one for everybody.

Well, did businesses do their parts in that hard process? Businesses had to focus more not on areas essential for them such as improving knowledge and skills of existing human resource, R&D, new products, etc., but on such areas as collections. They experienced great losses in their working capitals from lowered prices and extended payment terms hoping that the crisis would end soon. Companies which managed to enter new markets with their new products and existing and new customers, improve learning and innovation performance, successfully manage inventories, pay attention to the difference between cash flow, high turnover and profits in particular during such crisis conditions as these ones, avoid panicking and causing ordinariness of the product they manufacture and sell into will be stronger after the crisis although they may suffer a reduction in terms of profits and turnover versus past positive years.

With kind regards,
Kenan ARACI

Değerli Dostlar,

2009 Yılı'nın sonuna geldiğimiz bu sayımızda geride bıraktığımız yılın özeti herkes için zor bir yıl olduğu gerçeğidir. 2009 yılının akılda kalanları diye düşündüğümüz zaman hiç kuşkusuz 2008 yılının son çeyreğinde başlayan ve dalga dalga tüm ülkeleri etkisi altına alan kriz ilk akla gelenlerdendir. Diğer akılda kalanlar nelerdi diye düşündüğümüzde ve bir çırpıda akılda kalanları sıralamaya çalıştığımızda;

- ABD'nin ilk siyahi liderinin 20 Ocak 2009'da Beyaz Saray'da ki koltuğuna oturması,
- Türkiye Başbakanı Recep Tayyip Erdoğan'ın İsrail Cumhurbaşkanı Simon Peres'in de katıldığı Davos Zirvesi'nde ki panelde İsrail'in Gazze'de ki operasyonlarını eleştirerek kendisine eşit konuşma süresi vermeyen moderatöre 'one minute' diyerek tepki göstermesi ve ardından yaşanan süreç,
- Altın ons fiyatlarının 850 Dolardan 1250 Dolara kadar yükselerek kriz ortamında hala güvenilir bir liman olduğunun bir kez daha ispatlanmış olması,
- Türkiye'nin alışagelmışin dışında teğet mi? Yoksa göbekten mi geçti ? sorgulamasının yapıldığı bir ortamda uluslar arası derecelendirme kuruluşu Fitch'in Türkiye'nin kredi notunu iki kademe arttırması,
- Domuz gribi hastalığının gündeme oturması ve buna paralel virüs hızla yayılırken geliştirilen aşı ve ilaçlarla ilgili, hem dünyada hem de Türkiye'de süregelen tartışmalar,
- Türkiye için bir açılım mı yoksa demokratikleşme hareketi mi sorularına cevap arayan bir sürecin başlaması,
- Diğer akılda kalan pop müziğin efsanevi kralı Michael Jackson'un 25 Haziran'da hayatını kaybetmesi ve ardından hayatıyla, sanatıyla ve hatta ölüm şekli ile tüm Dünya'da konuşulması.

Özetlersek; zor bir yıldı diyeceğiz herhalde, geçmişe dönüp baktığımızda tarihimizin en büyük ve derin ekonomik küçülmesinin yaşandığı 2009 yılının ardından işletmeler eleman azaltmasına giderek kadrolarını daralttılar, yatırımlarını durdurdular yada ertelediler. Anlaşılan 2009 yılının pek iyi bir yıl olduğu söylenemez. 2009 yılının ağırlığı 2010 yılında da hissedeceğimiz anlaşılıyor. Ama her şeye rağmen iyimser olmaya mecburuz.

Değerli Okurlarımız,

Peki işletmeler bu zorlu süreçte üstlerine düşen görevleri yapabildi mi? İşletmeler mevcut insan kaynağı bilgi ve becerilerinin artırılması, pazarlama, Ar-ge, yeni ürün gibi işletmeler için elzem konular değil, tahsilat gibi hususlara daha fazla odaklanmak zorunda kaldılar. Krizin bir an önce geçmesini umut ve ümit ederek fiyatları düşürüp vade açmak suretiyle işletme sermayelerinde büyük kayıplarla karşı karşıya kaldılar. Eski ve yeni müşterilerle, yeni pazarlara yeni ürünlerle giren, öğrenme ve yenilikçilik performansını geliştiren, başarılı stok yönetimi yapan, nakit akışı ile yüksek ciro ve kar arasındaki farka özellikle bu gibi kriz ortamlarında dikkat eden, paniğe kapılmadan ürettiği ve sattığı ürünü ayağa düşürmeyen firmalar, her ne kadar karlılık ve ciro anlamında geçen olumlu yıllara göre gerileme yaşasalar da kriz sonrasında daha sağlam basarak çıkacaklardır. Çünkü; hayat devam ediyor. Pozitif düşünmenin, güven inşa etmenin gayretinde olmak bizlere düşen en büyük görev diye düşünüyorum. Özetle yeni yıl; yeni hedefler, yeni heyecanlar ve yeni umutlar için güzel bir başlangıç noktası olabilir. Unutmayalım ki hepimiz aynı geminin içinde ve o geminin yolcularıyız.

Keyifle okuyacağınızı ümit ettiğim bu sayımızda, diğerlerinden farklı ve ilginizi çekeceğini düşündüğüm firma kurucusu Ahmet ÇUHADAROĞLU ile söyleşimizi bulacaksınız. Keyifli okumalar.

Bu vesile ile sektörümüzün siz değerli üyelerine sağlık, huzur, başarı ve bol kazançlı nice yıllar diliyorum.

Saygılarımla,

Kenan ARACI
Genel Müdür

İçindekiler

Index

ÇUHADAROĞLU

Trend

Bir ÇUHADAROĞLU yayınıdır.

Yıl:9 Sayı:26 Kasım 2009 - Ocak 2010

Baskı: RMG Ajans

Yayın Türü: Süreli, bedelsiz dağıtım.

Adres: Hürriyet Mah. Bengü Cad. No.41
34403 Kağıthane / İstanbul / Türkiye

Tel: +90 212 224 20 20 (pbx)

Fax: +90 212 224 20 40

Web: www.cuhadaroglu.com.tr

E-mail: iletisim@cuhadaroglu.com

Yasal Uyarı: Yayında ismi geçen hiç bir malzeme izin alınmaksızın basılamaz ve kullanılamaz. Trend yayınlarının telif hakları ÇUHADAROĞLU'na aittir. Telif haklarına saygı gösterilmediği takdirde yasal yaptırımlara başvurmaya yetkilidir.



6

2010 Yurtiçi ve Yurtdışı Fuarlar

Domestic and International Fairs in 2010

9

Kocamanlar Alüminyum
Kocamanlar Aluminium

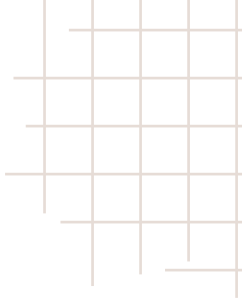


11

Benim Hayatım Cumhuriyet'imizin Kurulmasıyla Paralel

My Life is Parallel to the Establishment of our Republic





ÇUHADAROĞLU ALÜMİNYUM 2009
ÖĞRENCİ PROJE YARIŞMASI



16

“ALU2009”
Sonaçlandı

*ALU2009 Results
are out*



19

Akmanlar'dan
Sektörel Eğitim

*Sectoral Training
from Akmanlar*



19

Sürdürülebilir Rekabet Gücü
İçin Buluşma Noktası

*Meeting Point for Sustainable
Competitiveness*



15

Boomerang
ARC Kapı
Sistemleri

*Boomerang
ARC Door
Systems*

19

Herkes Rolünü
Oynasın!

*Let Everybody
Play Their Parts!*



2010 Yurtiçi ve Yurtdışı Fuarları

Domestic and International Fairs in 2010

Yurtiçi Fuarlar / Domestic Exhibitions

ADANA İNŞAAT 4.Yapı Malzemeleri, İnşaat Teknolojileri, İş ve İnşaat Makineleri Fuarı	18.02.2010 - 21.02.2010	TÜRKİYE - Adana
ÇATI & CEPHE 2010 6.Çatı Cephe, Sistemleri ve Teknolojileri Fuarı	04.03.2010 - 07.03.2010	TÜRKİYE - İstanbul Cnr
İSTANBUL PENCERE 2010 11.Uluslararası Pencere, Cam Teknolojisi, Aksesuar, Yan Sanayi ve Tamamlayıcı Ürünler Fuarı	11.03.2010 - 14.03.2010	TÜRKİYE - İstanbul Tüyap
BURSA 22. YAPI VE YAŞAM FUARI VE KONGRESİ Yapı Malzemeleri (İş ve İnşaat Makineleri Özel Bölümü)	24.03.2010 - 28.03.2010	TÜRKİYE - Bursa
VİLLA DECOR FUARI Villa, Dekorasyon, Peyzaj, İnşaat Malzemeleri, Tasarım	01.04.2010 - 04.04.2010	TÜRKİYE - İstanbul
4. YAPI DECOOR ANKARA 4.Ankara İnşaat Malzemeleri Yapı Yenileme Fuarı	08.04.2010 - 11.04.2010	TÜRKİYE - Ankara Atatürk Kültür
4. PROJE, MİMARLIK DEKORASYON, İNŞAAT SEKTÖR FUARI - 4. PROJE FUARI Tüm Mimarlık, Dekorasyon ve İnşaat Malzemeleri	15.04.2010 - 18.04.2010	TÜRKİYE - İstanbul

Yurtdışı Fuarlar / International Exhibition

DEUBAU Yapı ve İnşaat Fuarı	12.01.2010 - 16.01.2010	ALMANYA - Essen
BUDMA Uluslararası Yapı Fuarı	19.01.2010 - 22.01.2010	POLONYA- Ponzan
WINDOWS, DOORS & PROFILES Pencere, Kapı ve Profil Fuarı	19.01.2010 - 22.01.2010	UKRAYNA- Kiev
BAUTEC Yapı İnşaat Teknoloji Fuarı	16.02.2010 - 20.02.2010	ALMANYA- Berlin
RUSBUILD 2010 Moskova Yapı ve İnşaat Fuarı	16.02.2010 - 19.02.2010	RUSYA- Moskova
KIEVBUILD Yapı ve İç Dekorasyon Fuarı	23.02.2010 - 26.02.2010	UKRAYNA- Kiev
PANEL HOUSE AND FLAT İnşaat Fuarı	26.02.2010 - 28.02.2010	ÇEK CUMHURİYETİ- Prag
R+T Kapı ve Pencere Fuarı	23.03.2010 - 25.03.2010	ÇİN- Şangay
FENSTERBAU & FRONTALE Uluslararası Kapı, Pencere ve Cephe Fuarı	24.03.2010 - 27.03.2010	ALMANYA- Nürnberg
BAUMA 2010 Uluslararası İnşaat Makineleri, İnşaat Malzemesi Makineleri, İnşaat Araçları ve Madencilik Makineleri İhtisas Fuarı	19.04.2010 - 25.04.2010	ALMANYA- Münih

ÇUHADAROĞLU
Alüminyum Sistemleri



izopen

ALÜMİNYUM PENCERE - KAPI SİSTEMLERİ

Hayata Açılan Yeni Pencereniz

Ömür boyu estetik



KOCAMANLAR ALÜMİNYUM

Saray Mahallesi Keresteciler Sitesi
Adnan Menderes Bulvarı No:22
Saray - Kazan - Ankara - Türkiye
Tel: +90 312 815 10 46 pbx
www.kocamanlar.com.tr
kocamanlar@kocamanlar.com.tr



Kocamanlar Alüminyum

Kocamanlar Aluminium

Having started operating in 1996, Kocamanlar Alüminyum has adopted the principles of hard work, timely delivery, and loyalty to commitments and, with support from its customers, changed in 2002 to Kocamanlar Alüminyum Mim.Müh.İnş.Taah. Tic.Ltd.Şti., its current structure.

1996 senesinde faaliyete başlayan Kocamanlar Alüminyum çalışanlık zamanında iş bitirme verilen taahhütleri yerine getirme ilkelerini kendine prensip edinmiş ve müşterilerinden aldığı güç ile 2002 yılında Kocamanlar Alüminyum Mim.Müh.İnş.Taah. Tic.Ltd.Şti. olarak bugün ki yapısına kavuşmuştur.

Faaliyet gösterdiği tüm ürünlerle ilgili projelendirme ihracat imalat ve montaja kadar hizmet veren Kazan Sarayköy de bulunan fabrikasını 2006 yılında kurmuştur .

Kadrosundaki mimar mühendis teknik, ve imalat montaj ekibi ile siz kaliteli ve değerli müşterilerinin hizmetindedir. ●

Faaliyet Alanlarımız

- STRÜKTÜREL SİLİKON GİYDİRME CEPHE
- YARI KAPAKLI GİYDİRME CEPHE
- TAM KAPAKLI GİYDİRME CEPHE
- TRANSPARAN GİYDİRME CEPHE KAPLAMALARI
- ÇATI IŞIKLIK SİSTEMLERİ
- KOMPOZİT PANEL CEPHE KAPLAMALARI
- ISI YALITIMLI VE YALITIMSIZ ALÜMİNYUM DOĞRAMA SİSTEMİ
- ÖZEL TASARIMLI ALÜMİNYUM SAÇAK VE MARKİZLER



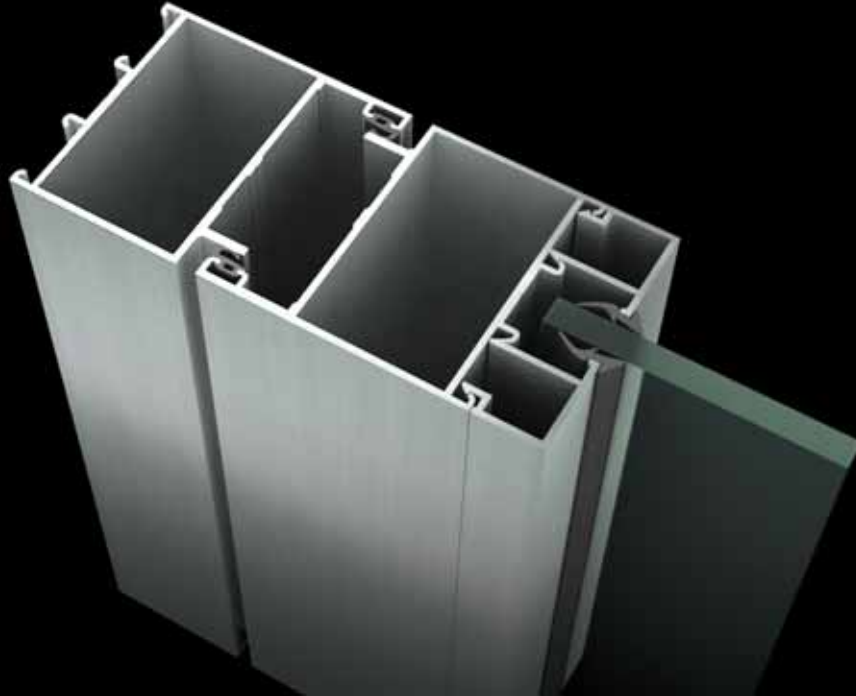


ISI YALITIMSIZ KAPI VE PENCERE SİSTEMİ

Hayatımızın her alanında edindiğimiz alışkanlıklarımız, hayatımızı kolaylaştıran, çoğu zaman mutluluğu, huzuru veya emniyeti beraberinde getiren geçmiş ile aramızdaki önemli bir köprüdür. Bir dönem başarıların, bir dönem kalitenin, yada konforun, hızın, veya ekonominin getirdiği alışkanlıklar, daha iyisi ile tanışana kadar hayatımızdaki yerini korumaktadır.

C60 yalıtımsız doğrama sistemi, bu anlatılanları tam anlamıyla özetleyen bir ÇUHADAROĞLU ürünüdür. ECO 60 sistem, C60 ile bugüne kadar edindiğiniz tüm alışkanlıkları devam ettirmenize olanak tanımaktadır. İleri teknoloji ile üretilmiş, tüm mühendislik hesaplamaları yapılmış, fonksiyonel ve ekonomik kapı ve pencere sistemi olan ECO 60, üretiminde, binalarınızda, ofislerinizde ve yaşamınızda yerini bulacaktır. Ayrıca, ECO 60 alüminyum doğrama sistemi ile yapınıza veya ofisinize görsel beğeni kazandırmanız ve C60 geleneksel sistemimiz ile kıyaslandığında aynı fonksiyonellik, güvenlik, estetik ve düşük maliyetleri elde etmeniz mümkündür.

ECO 60 alüminyum doğrama sistemi, uygulamacı ve kullanıcıların yakından tanıdığı C60 sistemimiz ile aynı montaj kolaylığına, aynı uygulama tip ve ölçülerine, daha düşük stok maliyetlerine, yüksek emniyet değerlerine, silindir tip ve kolay ayarlanabilir menteşe seçeneğine ve en önemlisi profil bazında % 25-35, doğrama bazında % 23-25 daha az alüminyum tüketimi sağlayan, yeni bir doğrama sistemidir.



ÇUHADAROĞLU
Alüminyum Sistemleri

Ahmet ÇUHADAROĞLU:

Benim Hayatım Cumhuriyet'imizin Kurulmasıyla Paralel

My Life is Parallel to the
Establishment of our Republic

Ahmet Çuhadaroğlu kimdir? Ahmet ÇUHADAROĞLU, bu kısacık röportajımızda kendini nasıl özetler? Eminim ki yaptığımız bu sohbetimiz ilgiyle okunacaktır.

Born in Sivas in 1925. Completed primary school in Sivas. Migrated to Istanbul and started secondary school at Vefa High School in 1938. Graduated from the High School "İstanbul Erkek Lisesi". Then graduated from the Architectural Faculty of the Mimar Sinan University and went into business life. Established Çuhadaroğlu in 1954.

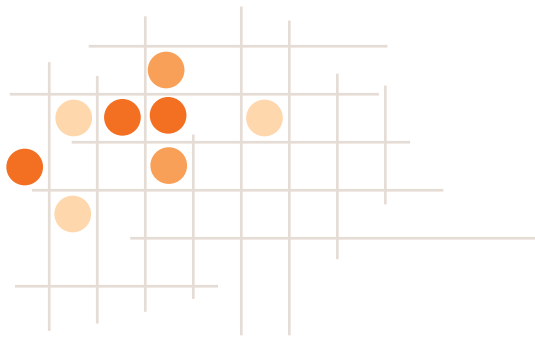
Benim hayatım: Cumhuriyetimizin kurulmasıyla paralel. 1925 yılında Sivas'da doğdum. İlkokulu Sivas'da bitirdim. İstanbul'a geldim. 1938'de Vefa Lisesi'nde ortaokula başladım. İstanbul Erkek Lisesini bitirdim. Sonra Mimar Sinan Üniversitesi

Mimarlık Fakültesi'ni bitirdim ve iş hayatına başladım. 1-2 yıl askere gitmeyi geciktirdikten sonra, iş hayatına vakıflarda çalışarak başladım. Sonra serbest mimarlık yaptım. 2-3 yıl da Doğu'da askerlikle geçtikten sonra İstanbul'a döndüm. O günkü şartları size anlatabilmem çok zor. İmkanlar çok farklı, iş yapmak için çevre lazım, para lazım, bilgi lazım... Bilgi var, sermaye yok, çevre yok. Bu şartlar altında tutunmaya çalışıyorsunuz. Bir yerde yukarı çıkmak için tırmanıyorsunuz fakat tutunduğunuz şeyler hep elinde kalıyor. Zaman geliyor aşağı iniyorsun, sonra tekrar tırmanmaya

çalışıyorsun. Tesadüfler de oldu elbet. Taksim Tünel'de mimarlık bürom vardı... Bir gün köyden bir okul arkadaşım çıkageldi. Mimarlık yaparken Fatih'te bir proje çizmişim. Bir apartman projesiydi. O projenini demir işlerini kendisine verilmesi konusunda mal sahibiyile görüşmemi istiyordu. Ve sonuç olarak demir işlerinin bu arkadaşına verilmesini sağladım. "Al hadi işi yap bakalım" dedik. Bize "Testerem yok, matkabım yok" demeye başladı. "Ben ne anlarım bu işlerden, al dedin işi aldık" dedim. Neyse efendim, arkadaşım yardımcı olayım derken mal sahibine de "yapamıyoruz" diyemedik. İş üzerimize kaldı. Önce mimari projesini yaptığım bir dostumdan bir miktar borç para aldım ve gerekli aletleri aldık. Demirciliğe bu sayede başlamış oldum. Demir kapı pencere yapan biri olarak buldum kendimi... O zamanki demir karaborsadaydı. Demir alıp işleyip, yerine takana kadar fiyat değişiyordu. Satmasam daha karlıyım, öyle bir durumdu. Ama şartlar beni demirci yapmıştı... Eskişehir'de Porsuk Çayı üzerinde Porsuk Barajı var. Almanlar orada bir işhanını yapıyordu. Onlardan işi aldım. Ancak işi yapacak param yoktu. Yanıma iki tane daha ortak buldum ve onlarla birlikte daha sonra Ataköy'de daha büyük bir demir işi çıktı. Ataköy o zaman daha yeni yapılıyordu.



Mimar Sinan Üniversitesi Mimarlık Fakültesi-1949



Mimar arkadaşların teşvikiyle buradaki ihaleye girdik. O zaman rakipler Profilo ve Arçelik'ti. O zamanlar rakiplerimizin imkanları vardı. Presleriyle sacları bükebiliyorlardı. Arkadaşım mimar Aydın Baysan, orada müdürdü. Mimarlık ikinci planda kaldı ve akıntı beni demir doğrama-çelik işleyen, uygulayan biri haline getirdi. Ahmet Bey, Selahattin Bey ve Firuz Cevahir de demir doğrama işi yapıyorlardı. Onlarla birlikte ASFER'i kurduk. 8 yıl ortaklık yaptık bu arkadaşlarla. Ancak işi yapacak yer bulamıyorduk. Kağıthane derelerinde ahırlar vardı. Onlardan kiralamak istedik ancak beğenmedik. Şu an ÇUHADAROĞLU'nun bulunduğu yere yerleştik ama bina falan yoktu. 8 yıl sonra ayrıldık. Diğer arkadaşlar devam etmediler. Vefat edenler oldu.

Cumhuriyetin ilk mimarlarındanınız yeni Türkiye'miz genç Cumhuriyetimizin imarı, mimarisinde katkılarınız çok büyük bir çok özel projede Ahmet ÇUHADAROĞLU imzası var? Mimarlık bürosu açarak iş hayatına başladınız peki nasıl oldu tesisatçıları mı sizi alüminyumla tanıştırdı, yoksa alüminyumu önceden biliyormuydunuz? Alüminyumla tanışmanız nasıl oldu?

Almanlar, Hilton Oteli'ni yapıyordu. Kısmen demir işleri de yapıyordu. Şantiye şefide arkadaşımdaydım. Gidip gelirken görüyordum alüminyum profilleri... "Ben niye yapmıyorum bunu" dedim. Ethem Gömlekçi vardı, meraklıydı "profil yapsam, uğraşsam" diyen bir arkadaş. Ethem Çömlekçi'ye kalkanın yapılması için o zaman bir miktar para verdim. Alüminyum doğramanın daha iyi olacağını düşündüm. Ethem "Profiller yaptım ben" dedi. Gittim baktım, yamuk yumuk birşey... O zamanlar presler falan nerde... Huni'nin üzerine alüminyum eritiyor, huninin altınada kalıbı bağlamış; döküm gibi birşey yapıyor, akıyor profil... Alüminyum macerası böyle başladı. Biz bunu böyle geliştirdik. Benzin istasyonu işi almıştım. Alüminyumdan yapayım dedim. Finlandiyalı Türk Kablo diye bir firma vardı. Elektrik kabloları yapıyordu. İzmit'te fabrika kurdular. Tabii alüminyum çekme işini bilmiyorlardı. Firmaya alüminyum anlatmaya çalışıyordum 'Vitrin vesaire yapabilirsiniz



aslında siz' diye... Vitrinin ne olduğunu anlatamadım adamlara. Kabloyu çekenlerin vitrinde yapabileceğini düşünmüştüm. Yaptırmayı başardım da... 25 yıla yakın bu firmaya profil çektirdim. **Hedef değil, akıntıyla buralara gelmiştik.** Taksim'de 40-50 yıl önce Inter Continental Oteli yıkıp yeniden yapıyordu. Oranın alüminyum doğrama işlerini almıştım. İş almıştım ama bırakın yanımdaki elemanları mimarlarımız dahi acemiydi... O zamanlar çocuk sahibide olmuştum. Geceleri oturup proje çözüyordum. Yardımcım da yoktu... Türk Kablo'ya profil çektirip otel işini yaptık. Bu arada teşkilatımız biraz daha büyüdü. Cam işlerinde almıştık. Camlar Fransa'dan geliyordu, dışarıdan gelen camları o zamanki şartlarla profillere uydurmaya çalışıyorduk. O zaman yurt içinde yeni rakiplerimde çıkmaya başlamıştı. Feniş, Arçelik gibi alüminyum profil işleyen firmalar...

Tüm kuşaklara anlatılacak, hakkınızda kitap yazılabilecek çok sevilen bir kişiliğe sahipsiniz. Eski çalışanlarınız şuan çok önemli yerlere geldiler ve hala sizi yere göğe sığdıramıyorlar. Bunun nedeni nedir?

Bunun bir sırrı yok elbet... Sırrı kişinin işine saygısı: Sabah kalkıp zamanında işine geliyor olması. Etiler'de otuyordum, kar yağardı, çizmelerimi giyer işimin başında olurum. Prensiplerim sayesinde belki hem işimin, hem çalışanımın saygısını kazandım. Anadolu'daki işlere koşturur olduk. Libya'da, Sibiry'a'da, Rusya'da işler yaptık. 10-15 sene sonrasında Suudi Arabistan'da, Cidde'de işler yaptık. Avrupa'ya açıldık. Fransa'da, Almanya'da birçok başarılı projeye imza attık.

Alüminyumla ilgili devam edecek olursak sizce Türkiye'de alüminyum olması gereken noktada mı?

Alüminyum, Türkiye'de anlaşıldı ve tüketiliyor. Şu an sektörde 350 tane pres var diye duyuyorum. Ancak ticaret hayatı biraz birbirinin peşinden geliyor. Yeni

birşey yerine olanı yapmaya çalışıyoruz. Sektörde şu an gereksiz bir yarış hakim. Belki 'bunada faydası vardır bilemiyorum. Ama uzun ticaret hayatımda yok olan, kaybolan çok firma gördüm. Aslında Çin sınırına kadar da bizdekiler gibi presi olan ülke yok. Bizim firmamız şu an oralarda işler yapıyor yada malzemelerimiz oralarda satılıyor.

Peki sizce Alüminyum tüketimi Türkiye de hangi aşamada?

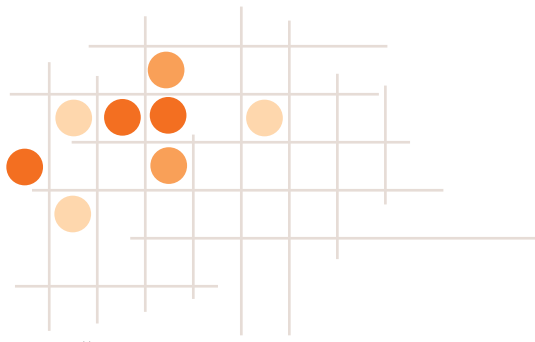
Alüminyum tüketimi konusu, bütçe ile ilgili bir konu. O sebepten gelişmiş ülkelerdeki tüketimi yakalayabilmemiz için önce tüketicinin ekonomik durumunun iyi olması gerek. Çünkü alüminyum ucuz bir malzeme değil elbette 'herkes kapım, pencerem alüminyum olsun ister, ancak belki de mecburen plastik kullanmak zorunda kalıyorlar. Ancak kaliteli olan, uzun ömürlü olan, geri dönüşümlü olan malzemenin alüminyum olduğu kesin.

Ortak paydası alüminyum olan iş adamlarımız, sizce bir araya gelebiliyor mu? Birlikte bir güç oluşturabiliyorlar mı?

Olabilmesi mümkün değil. İnsanlar ayrı yaratılmış. Ona egoizim; derler "ben ben" dersin bir araya gelemezsin. Bir araya gelirlerse birbirini yerler. Gelinirse elbet çok güzel olur, çok güzel eserler çıkar. Biz bu kadar başarabildik yüzde yüz bir araya gelebileceğimizi sanmıyorum. Bununla birlikte yeni nesillerin bu birlikteliği sağlamaları tabii ki sektör ve ülkemiz açısından bir güç olacaktır.

Sosyal konularda da hep faal gördük sizi bununla ilgili birşey söylemek istermisiz? Arkanıza dönüp baktığınızda çok güzel eserler bıraktınız...

İnsanların içinden gelen bir vefa borcu... Devletimiz bizi okuttu. Zara'da bir yüksek okul yaptık. Mahallede bir ilköğretim okulu yaptık. Zara'daki yüksek okulu, Cumhuriyet Üniversitesi'ne (Sivas)



başıladık bunlar özel güzel şeyler. Bununla birlikte her yıl düzenli olarak inşaat sektöründe faaliyet gösteren yetkili uygulayıcı bayilerimize gerek mevcut atölyelerinde, gerekse toplantılarımızda gerçekleştirdiğimiz eğitimlerle, bilgi ve becerilerini arttırmalarına yönelik teorik ve pratik uygulamalara dayalı eğitimler veriyoruz. Bu eğitimleri herkese açmak ve eğitimlerin sonunda, vereceğimiz sertifikalarla daha bilinçli, bilgili, sektöre katkı sağlayacak donanımlı istihdam gücü sağlamayı hedefliyoruz. 6 yıldır mimarlık fakültelerine yönelik öğrenci proje yarışması düzenlemekteyiz. Öğrencilerin iş hayatına hazırlanmalarına yardımcı oluyoruz.

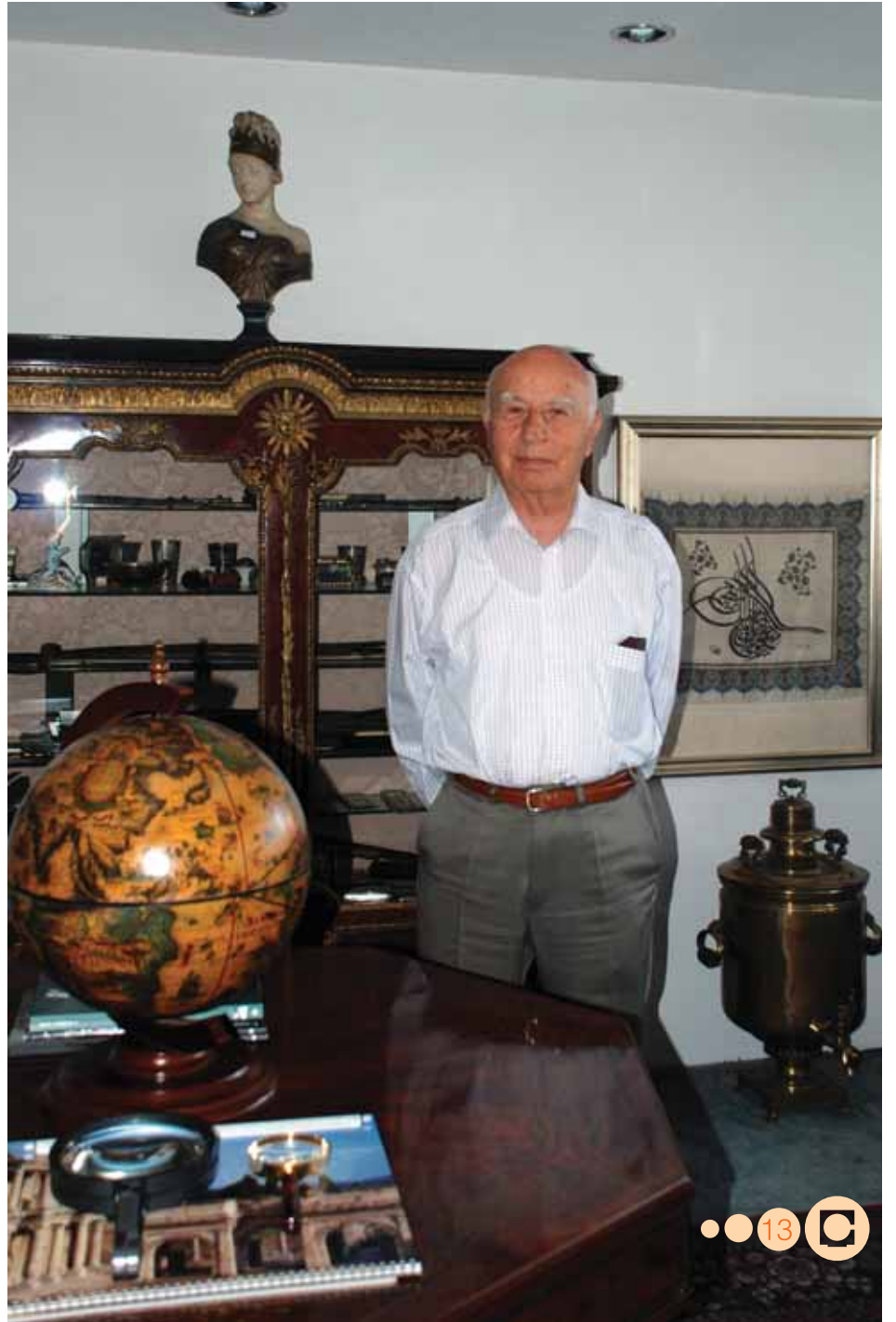
Bunca yıllık tecrübelerine dayanarak gençlere iletmek istediğiniz öneri ve öğütler var mı?

Herşeyden önce dürüst, kanaatkar ve sabırlı olmaları ilerleyen iş hayatları için çok önemli. Dünyanın gelişmesine paralel teknolojiyi ve bilgiyi takip etsinler, değişime ayak uydursunlar. Bilgiyi üretmek ve bilgi sahibi olmak için daha çok çalışsınlar. Bir de tabii gençken sağlıklarına dikkat etsinler. Sağlıklı yaşama yollarını öğrensinler. Mutlaka spor yapsınlar.

Son olarak ilave etmek istediğiniz Ahmet Bey?

İnsanlarımız egoistliklerini yenerlerse yanındaki insanın da başarılı olmasına engel olmazlarsa, hatta destek olurlarsa o zaman daha sosyal bir kişi oluyorsunuz. Birliktelik konusuna ilave etmem gerekirse bir lokomotifin başı olursa tüm vagonlar da bir arada gider. Bunu şekillendirmek de mümkün. Biz bir araya gelerek 100'er lira toplayarak ALKOP'u kurduk. Şu an olmaması içinde bir neden yok.

Hatta şu an mahallemize hukukçular gelecek gibi görünüyor. Bu doğrultuda yeni bir Alüminyumcular Çarşısı'na ihtiyaç var gibi gözüküyor. Mahalle ticari vasfını yitirebilir bu sebeple girişimci olmakta fayda var. Toparlayıcı bir kişi olursa, egolar olmazsa, dürüstlük olursa elbet güzel şeyler de olacaktır... ●



interax

Kapı ve Aksesuar Sistemleri



İTERAX Otomatik Kapı Sistemleri

- Otomatik Kayar Kapılar
- Teleskopik Açılır Otomatik Kayar Kapılar
- Manuel Döner Kapı
- Otomatik Döner Kapı
- Eğrisel Döner Kapı
- KTS Kayar Toplanır Cam Sistemleri
- Kapı Açık Mekanizması

İTERAX Aksesuar Sistemleri

- İterax Kapı Kapatıcıları
- Anti Panik Kapı Kolları
- Compact Slide CS 12 Cam Sistemleri
- Fusion Cam Kapı Aksesuarları
- İterax Drop Duş Mentşeleri
- Magnet Cam Aksesuarı

...bir **ÇUHADAROĞLU** markasıdır

Boomerang ARC Kapı Sistemleri

Boomerang ARC Door Systems

ARC curvilinear doors are curvilinear sliding doors in the form of a circle. They look similar to revolving doors, but beautify the entrance appearance as sliding doors are in the front part. They are preferred at entrances of hotels and business center buildings due to elegant and stylish appearance.

ARC curvilinear sliding doors offer ideal use in frequently used entrances. They operate in the principle of sliding movement on a bent rail of curvilinear wings existing on the curvilinear or semicircular rail of the same radius. A cylindrical apron can be created using two ARC doors back to back.

There will be high energy savings when such two doors are operated in synchronization.

ARC eğrisel kapılar daire şeklinde eğrisel kayar kapılardır. Döner kapılara benzer görünüştedir, fakat kayar kapıların ön kısımda olması nedeni ile giriş görünüşünü güzelleştirir. Zarif ve şık görünüşü nedeni ile otellerin ve iş merkezlerinin bina girişlerine kullanımı tercih edilir.

ARC eğrisel kayar kapılar sıkça kullanılan girişlerde ideal kullanım sunar. Aynı yarıçapın eğrisel veya yarı dairesel rayı üzerinde bulunan eğrisel kanatların bükülmüş ray üzerinde kayarak hareketi prensibiyle çalışır. ARC kapılar ikisi arka arkaya kullanarak silindirik bir rüzgarlık oluşması sağlanabilir.

Bu iki kapının senkronize çalışması sağlanarak enerji tasarrufu yüksek oranda sağlanır. ●



“ALU2009” Sonuçlandı

ALU2009 Results Are Out

Results of “ALU2009”, the Aluminium Student Project Competition, held for the 6th time by ÇUHADAROĞLU Metal Sanayi ve Pazarlama A.Ş. this year were announced.

The 6th of the Aluminium Student Project Competition organized by ÇUHADAROĞLU Metal Sanayi ve Pazarlama A.Ş to support the development of the aluminium industry and to provide opportunity for undergraduate students at architectural faculties to get developed with creative ideas was finished. There were a total of 593 applications to the competition held with record participation this year.

ÇUHADAROĞLU Metal Sanayi ve Pazarlama A.Ş. tarafından bu yıl altıncısı düzenlenen Alüminyum



Öğrenci Proje Yarışması “ALU2009”un sonuçları açıklandı. ÇUHADAROĞLU Metal Sanayi ve Pazarlama A.Ş tarafından, alüminyum sektörünün gelişimini desteklemek ve mimarlık fakültelerinde öğrenim gören lisans öğrencilerinin yaratıcı fikirlerle kendilerini geliştirmelerine fırsat tanımak amacıyla düzenlenen Alüminyum Öğrenci Proje Yarışması'nın altıncısı sonuçlandı.

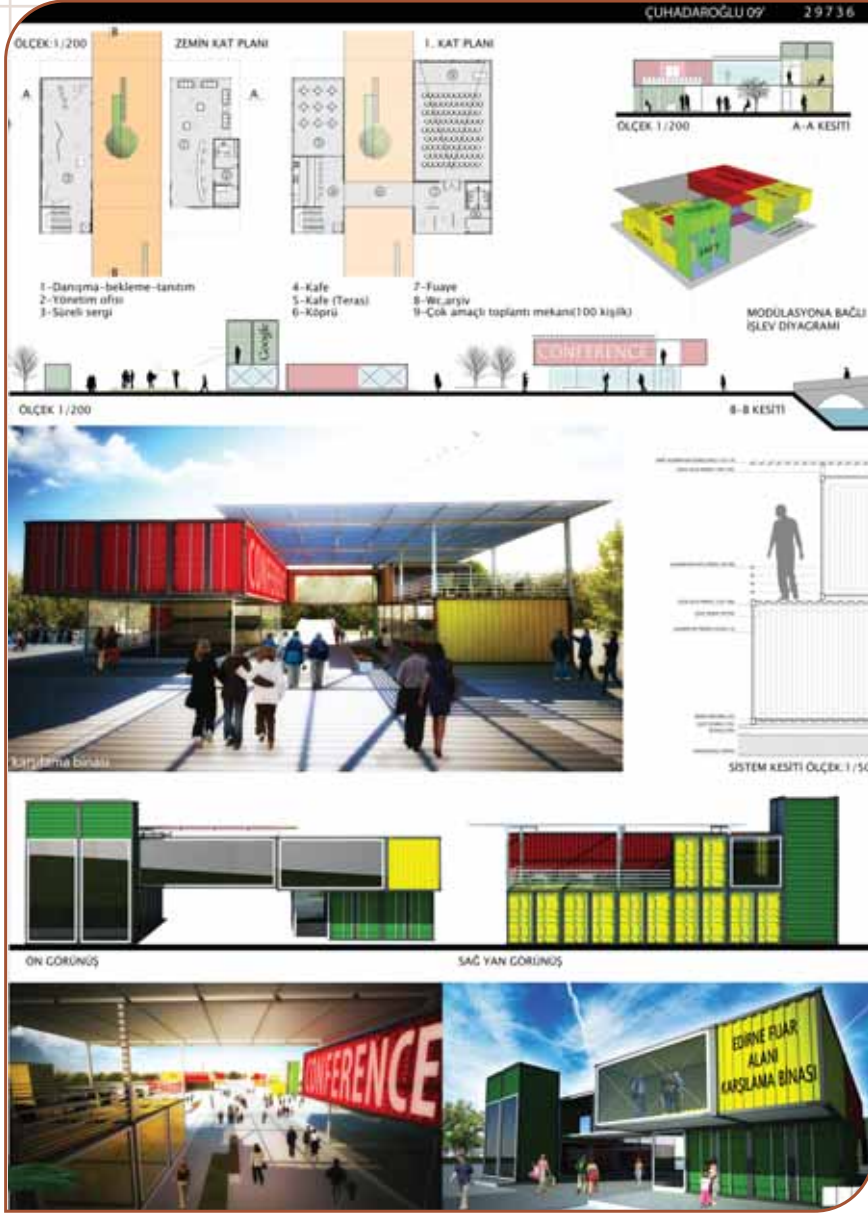
Rekor bir katılımı ile gerçekleştirilen yarışmaya bu yıl toplam 593 başvuru oldu.

Bu yılki konusu; “Edirne Sınır Ötesi Ticaret ve Fuar Merkezi Karşılama ve Yönetim Binası” mimari tasarımı olarak belirlenen yarışmaya yurt içindeki üniversiteler ile KKTC'deki üniversitelerin mimarlık bölümlerinde öğrenim gören lisans öğrencileri bireysel ya da grup olarak katıldı. Prof. Dr. Veyis Özek (TÜ), Prof. Dr. Mehmet Şener Küçükdoğan (İKÜ), Prof. Dr. Hasan Şener (İTÜ), Prof. Dr. Nilüfer Akıncıtürk (UÜ), Yrd. Doç. Dr. Timur Kaprol (TÜ) dan oluşan yarışma jürisinin yaptığı ön değerlendirme sonucunda 60 proje finale kaldı.

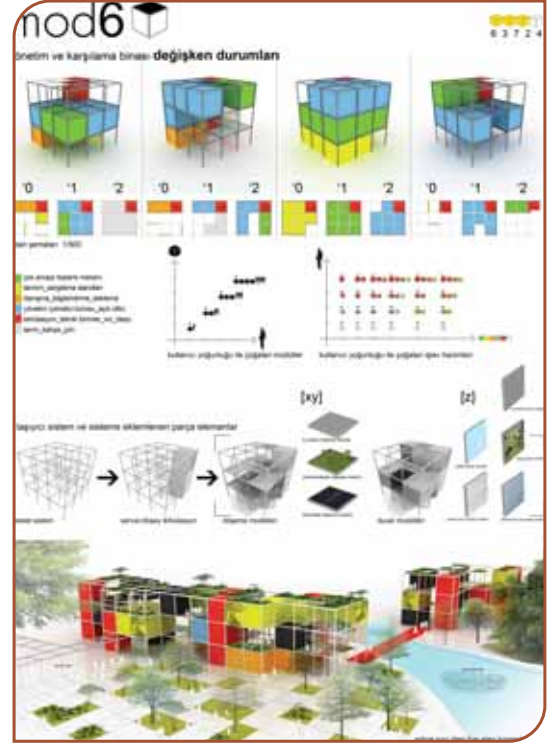
Trakya Üniversitesi Mimarlık Bölümü'nde önceki gün yapılan final değerlendirmelerinde ise dereceye giren projeler belirlendi. Alüminyum Öğrenci Proje Yarışması ALU2009'da dereceye girenler ve kazandıkları ödüller şöyle; ●

- 1. Ödülü** : Yusuf Uyar (UÜ), Gürcan Demirtaş (UÜ) ve Nevzat Kasal (UÜ), 6.000 TL ve Prag Seyahati.
- 2. Ödülü** : Tuğgen Kukul (İTÜ), Abdullah Kocamaz (İTÜ) ve Fatih Cin (YTÜ), 4.000
- 3. Ödülü** : Regaip Adem (KTÜ), 3.000 TL.
- Mansiyon** : Ersin Özdamar (İTÜ) ve Burak Koltukoğlu (İTÜ), 1.000 TL.
- Mansiyon** : Amar Pasic (İTÜ) ve Kadem Karaman (İTÜ), 1.000 TL.
- Mansiyon** : Tülin Meydan (UÜ), 1.000 TL.
- Mansiyon** : Bengihan Fındık (HÜ), 1.000 TL.
- Mansiyon** : Zeynep Canan Aksu (DEÜ), Cihan Sevindik (DEÜ) ve Mustafa Kaan Özdoğan (DEÜ), 1.000 TL

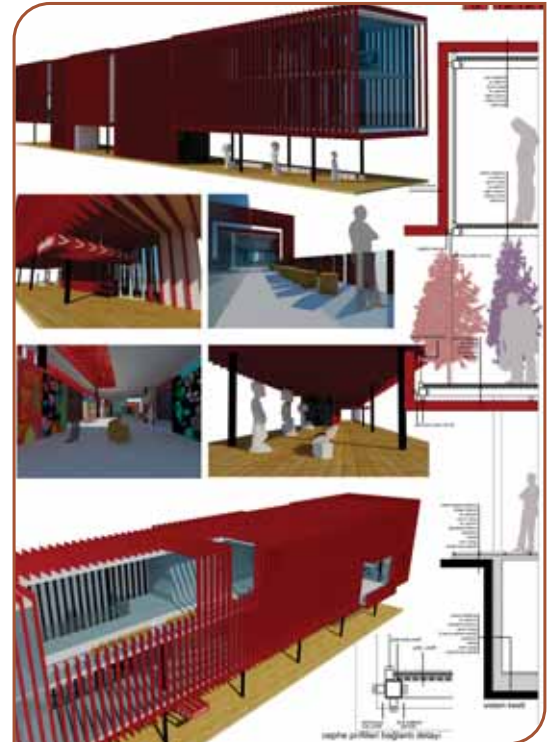




1. Ödülü: Yusuf Uyar, Gürcan Demirtaş, Nevzat Kasal (Uludağ Üniversitesi)



2. Ödülü: Tuğgen Kukul, Abdullah Kocamaz (İstanbul Teknik Üniversitesi)
Fatih Cin (Yıldız Teknik Üniversitesi)



3. Ödülü: Regaip Adem (Karadeniz Teknik Üniversitesi)



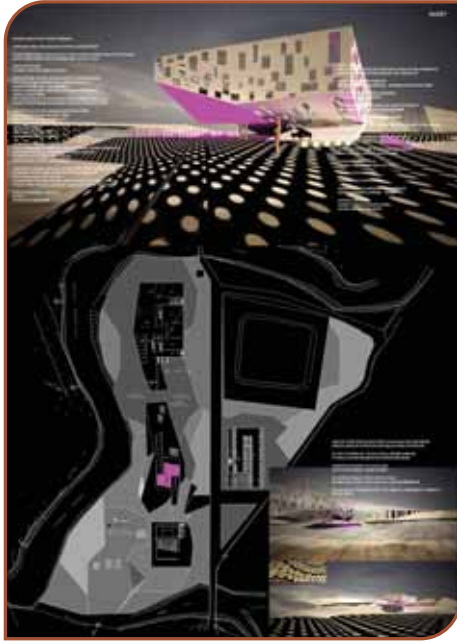
Mansiyon: Ersin Özdamar, Burak Koltukoğlu
(İstanbul Teknik Üniversitesi)



Mansiyon: Zeynep Canan Aksu, Cihan Sevindik,
Mustafa Kaan Özdoğan
(Dokuz Eylül Üniversitesi)



Mansiyon: Tülin Meydan
(Uludağ Üniversitesi)



Mansiyon: Bengihan Fındık
(Haliç Üniversitesi)



Mansiyon: Amar Pasic, Kadem Karaman
(İstanbul Teknik Üniversitesi)

Sürdürülebilir Rekabet Gücü İçin Buluşma Noktası

Meeting Point for Sustainable Competitiveness

"The 8th ISO Industry Congress and Innovation Exhibition" with the main theme of "Sustainable Competitiveness: New Direction after the Crisis" and where ÇUHADAROĞLU was the Session Sponsor was aimed to allow companies and organizations to present their innovative and technology-oriented products or completed projects and form cooperation.

İmalat sanayiinin rekabet gücünün gelişmesine katkıda bulunmak amacıyla İstanbul Sanayi Odası, ana teması "Sürdürülebilir Rekabet Gücü" olan ilk Sanayi Kongresi'ni 2002 yılında gerçekleştirmiştir. İlk Kongre'den bu yana her yıl düzenlenen Sanayi

Kongreleri, Türk sanayisinin küresel boyutta başarısını temin edecek ve sürdürülebilir kılacak konuların zengin bir yelpazede ele alındığı, vizyoner bir tartışma platformu olarak tasarlanmaktadır.

Bu yıl, gerçekleştirilen Sanayi Kongresi kapsamında bir İnovasyon Sergisi'ne de evsahipliği yapmıştır.

ÇUHADAROĞLU'nun Oturum Sponsoru olduğu kongrenin Ana teması "Sürdürülebilir Rekabet Gücü: Kriz Sonrası Yeni Yön" olarak belirlenen "İSO 8. Sanayi Kongresi ve İnovasyon Sergisi" ile firma ve kurumların, yenilikçi ve teknoloji öncelikli ürün veya sonuçlanmış projelerini tanıtmaları ve işbirlikleri oluşturabilmeleri amaçlanmıştır. ●



Akmanlar'dan Sektörel Eğitim

Sectoral Training From Akmanlar

At the meeting held by it, Akmanlar Alüminyum provided sectoral training to representatives of companies operating in the construction sector in the Aegean region. Akmanlar's targets were pointed out at the meeting where technological knowledge was also provided to about 250 participants.



Akmanlar Alüminyum Yönetim Kurulu Başkanı Oğuz Akman, "Hedefimiz dünyada söz sahibi olmak" dedi

Akmanlar Alüminyum, düzenlediği toplantı ile Ege'de inşaat sektöründe faaliyet gösteren şirketlerin yetkililerine sektörel eğitim verdi. Yaklaşık 250 katılımcıya teknolojik bilgilerin de aktarıldığı toplantıda Akmanlar'ın hedefleri de dile getirildi.

PAZARLAMA AĞI

Akmanlar Alüminyum Yönetim Kurulu Başkanı Oğuz Akman, krize rağmen yaptıkları yatırımlarla daha da güçlendiklerini belirtti. Akman şunları söyledi: "ÇUHADAROĞLU ve Akmanlar Alüminyum'un uzmanları tarafından sektörümüzün son durumu ve gelişen teknolojileri anlatmak istedik." Akmanlar Alüminyum'un ÇUHADAROĞLU Holding ile daha da güçlenerek pazarlama ağını tüm Ege'ye yaydıklarını ifade eden Akman, "Akmanlar olarak kalite koşullarından ödün vermeden çalışıyoruz. Amacımız, sektörümüzde Türkiye ve dünyada lider olmak. Uzman kadromuz ve güvenilir çalışanlarımızla müşterilerimize en iyi hizmeti vermeyi amaç edinmiş, bu konuda elimizden gelen her türlü hizmeti vermek için seferber olmayı hedef seçmiş kurumuz" diye konuştu. Hilton Oteli'nde yapılan seminerde konuşan Akman, "Akmanlar Alüminyum, satışta sunduğu ürünlerin kalitesi ve marka çeşitliliği ile birlikte çalışanlarının profesyonelliği ile de müşterilerine gereken hizmeti en iyi şekilde sunuyor. Personelimiz aldığı eğitimlerle kendini sürekli geliştiriyor" dedi. Ege'deki birçok ilden seminere katılan firma temsilcileri, ÇUHADAROĞLU Ar-Ge Müdürü Hüseyin Gökdemir tarafından yapılan görüntülü tanıtım sırasında son teknolojik ürünleri de yakından tanıdı. ●

Herkes Rolünü Oynasın!

Let Everybody Play Their Parts!

Organized for the first time this year with student initiative and support from MSGSÜ Architectural Faculty, Workshop Findıklı was held at MSGSÜ Findıklı Campus from September 28 to October 9 with the participation of students studying architecture, interior decoration, industrial products design and urban and zone planning throughout İstanbul.

Öğrenci inisiyatifi ve MSGSÜ Mimarlık Fakültesi'nin desteğiyle bu yıl birincisi düzenlenen atölyefindıklı, 28 Eylül - 9 Ekim tarihleri arasında MSGSÜ Findıklı Yerleşkesi'nde İstanbul genelindeki mimarlık, iç mimarlık, endüstri ürünleri tasarımı ve şehir ve bölge planlama bölümlerinde eğitimlerine devam eden öğrencilerin katılımıyla gerçekleşti.



ÇUHADAROĞLU'nun sponsorluğunu gerçekleştirdiği farklı disiplinlerden katılımcıların birlikte çalışma olanağı bulduğu bu organizasyonda MSGSÜ Findıklı Yerleşkesi mekanları ve sosyal yapısı üzerinden yapılan gözlemler sonrasında çeşitli fikir, görüş ve yaklaşımları irdelemeye, tartışmaya, eleştirmeye ve üzerlerinde çalışmaya olanak sağlayan bir ortam oluştu.



ST 80.S **SES VE ISI**
YALITIMLI
KAPI VE
PENCERE

